

ECN-6956 Économie internationale et firme multinationale

Professeur Bernard C. Beaudreau

Plan du cours

Objectif du cours

Selon les données, 70 pour 100 du commerce mondial est contrôlé par les firmes multinationales (FMN). Ces dernières sont des entreprises constituées en réseaux (en amont, en aval et en diagonal) qui s'étendent de continent en continent, de pays en pays, d'industrie en industrie. Force est à constater que la majorité des échanges internationaux sont, en effet, des échanges entre firmes (filiales de FMN).

Ainsi, l'économie internationale des FMN n'a rien en commun avec l'économie internationale telle que modélisée par les économistes traditionnels, dont les plus célèbres sont David Ricardo, Eli Heckscher, et Bertil Ohlin, pour ne pas mentionner Paul Krugman. Comment doit-on comprendre cette nouvelle réalité économique? Quels sont les enjeux principaux? Existe-t-il des précédents historiques? Sur quoi, sur quels fondements théoriques doit-on se baser pour les comprendre?

Ce cours, de niveau gradué, vise à faire lumière sur l'économie internationale des FMN. L'approche sera, à la fois, historique, théorique, et empirique. Dans un premier temps, nous nous interrogeons sur les fondements des marchés libres (institutions). Comment fonctionnent-ils? Quel est le rôle de l'information, des réseaux, etc.? Est-ce que la firme multinationale serait une aberration? Nous enchaînerons avec une analyse théorique de ce que Robert Sobel appela l'entreprise 'géante,' c'est à dire, l'entreprise géante intégrée horizontalement et verticalement Ceci sera suivi d'une réflexion sur la nature même des marchés, mettant l'emphase sur les réseaux, et les firmes multinationales. Pour conclure, nous nous intéressons aux aspects normatifs (politiques) des FMNs.

Thèmes

Histoire du commerce mondial
Empires et réseaux
Libre-échange
L'entreprise géante
Firme multinationale
Réseaux géopolitiques et réseaux économiques
Réseaux versus marchés
Taille optimale des réseaux (Blocs)
L'ALÉNA et l'Union européenne
Résistances économiques et politiques
Développement économique et firmes multinationales

Sites sur le WEB (Général)

World Investment Report: www.unctad.org/Templates/Page.asp?intItemID=1465
Organisation Mondiale du Commerce: www.wto.org
Organisation de coopération et développement économique: www.oecd.org
L'accord multilatéral sur l'investissement: www.oecd.org/daf/mai/pdf/ng/ng987r1f.pdf
Global Policy Forum: www.globalpolicy.org/soecon/tncs/index.htm
CIA: The World Factbook: www.cia.gov/library/publications/the-world-factbook/
Corporate Watch: www.corpwatch.org
Conférence des Nations Unies sur le Commerce et le Développement:
www.unctad.org/Templates/StartPage.asp?intItemID=2068&lang=2
Global Trade Watch: www.citizen.org/trade/
Ministère des affaires extérieures et commerce international: www.international.gc.ca/
Ministère des relations internationales (Québec): www.mri.gouv.qc.ca
U.S. Department of State: www.state.gov
U.S. Department of Commerce: www.doc.gov
Global Trade Alert: www.globaltradealert.org/

Volumes

Beaudreau, Bernard C. *Interregional and International Trade: A Network Approach* (New York, NY: Lulu Press, 2008). (disponible en ligne: <http://www.lulu.com/content/2322751> ou Amazon.ca).

Navaretti, G. and Venables, Anthony, *Multinational Firms in the World Economy*, New Jersey, NJ: Princeton University Press, 2005).

Plan de cours

Introduction (6 septembre)

Présentation des enjeux principaux: défis, objectifs.

*Beaudreau, Bernard C. *Interregional and International Trade: A Network Approach* (New York, NY: Lulu Press, 2008). Introduction.

Beaudreau, Bernard C. Où sont-ils, ces marchés mondiaux? Opinion Canada. 2004.
http://www.opinion-canada.ca/fr/articles/article_45.html

Gouvernement du Québec, Commerce international du Québec, Québec, 2010.
(http://www.stat.gouv.qc.ca/publications/comm_ext/index.htm)

De Graue, How Big are Multinational Corporations?
(http://www.econ.kuleuven.be/ew/academic/intecon/Degrauwe/PDG-papers/Recently_published_articles/How%20big%20are%20the%20big%20multinational%20companies.pdf)

*Desai, Mehira A., C. Fritz Foley, and James R. Hines Jr., *The Internal Markets of Multinational Firms 2007*,
(<http://www.bea.gov/scb/pdf/2007/03March/0307ResearchSpotlight.pdf>).

*Durosset, M, *La mondialisation de l'économie*, Paris, Ellipses, 1994. (HF 1359 D964 1994)

*Foremann-Peck, J. *A History of the World Economy: International Economic Relations Since 1850*, Totowa, N.J., Barnes and Noble Books, 1983, Chapitre 1.

Greider, William, *One World, Ready or Not. The Manic Logic of Global Capitalism*, (New York, NY: Simon and Schuster, 1997).

Howells, J. et M. Wood, *The Globalization of Production and Technology*, London, Belhaven Press, 1993.

Stiglitz, Joseph, *Globalization and its Discontents* (New York, NY: W.W. Norton and Company, 2003). (HF 1418.5 S855 2002)

Kiyota, Kozo, *The Role of Multinational Firms in International Trade : The Case of Japan*, 2005
(<http://www.rieti.go.jp/jp/publications/dp/05e012.pdf>)

Milanovic, Branko, *The Two Faces of Globalization: Against Globalization as We Know It*. World Development:
(http://cde.usal.es/master_bibliografia/practicas/lectura3_Milanovic_development_ue_economiainternacional.pdf)

*Navaretti, G. and Venables, Anthony, *Multinational Firms in the World Economy*, New Jersey, NJ: Princeton University Press, 2005). Chapitres 1 et 2.

*Rifkin, Jeremy, Quand les marchés s'effacent devant les réseaux, *Le monde diplomatique*, Juillet 2001, (<http://www.monde-diplomatique.fr/2001/07/RIFKIN/15342>).

*World Investment Report (<http://www.unctad.org/Templates/Page.asp?intItemID=1465>)
Déclaration des ministres des Finances et des gouverneurs des banques centrales du G-8 : (<http://www.fin.gc.ca/activity/g7/g7270902f.html>)

Présentation vidéo : Commanding Heights : The Battle for the World Economy (13 septembre)

Historique du commerce extérieur global (20 et 27 septembre)

Mise à niveau : commerce extérieur, institutions, réseau et information.

*Beaudreau, Bernard C. *Interregional and International Trade: A Network Approach* (New York, NY: Lulu Press, 2008). Chapitre 2.

Beigie, C.E. et Hero, A.O. Jr., *Natural Resources in U.S.-Canadian Relations*, Boulder, Westview Press, 1980.

*Belleavance, C. *Shawinigan Water and Power 1898-1963: Formation et déclin d'un groupe industriel au Québec*. Montréal, Boréal, 1991.

Cotter, A.-M., Québec in North America: Historical and Socio-Political Dimensions, dans Lachapelle, G. (éd.) *Québec Under Free Trade: Making Public Policy in North America*, Montréal, Presses de l'Université du Québec, 1995. (HF 1769 Q3 Q32 1995)

Hart, Michael, *A Trading Nation : Canadian Trade Policy from Colonialism to Globalization*, Vancouver : UBC Press, 2002.

*Kenwood, A.G. et A.L. Lougheed, *The Growth of the International Economy 1820-1990*, London: Routledge, 1992. (HF 1411 K37 1992), chapitres 5, 11, 14, 16, et 17.

Konrad, H.W. *North American Continental Relationships: Historical Trends and Antecedents*, dans Randall, S.J. (éd.) *North America Without Borders: Integrating Canada, the United States and Mexico*, Calgary, University of Calgary Press, 1992.

Lincoln, E.J. *Japan's Unequal Trade*, Washington, The Brookings Institution, 1996. (HF 1601 L736)

Machlup, F., *A History of Thought on Economic Integration*, New York, Columbia University Press, 1977 (HF 1007 M149 1977)

*Moore, Karl, et David Lewis, *The Birth of the Multinational: 200 Years of Ancient Business History, From Ashur to Augustus* (Herndon, VA: Copenhagen Business School Press, 1999) (HF 357 M822 1999)

*Nye, John V. C., *the Myth of Free-Trade Great Britain*, (www.econlib.org/library/Columns/y2003/Nyefretrade.html)

Nonjon, A. *Concepts et mécanismes de géographie économique contemporaine*, Paris, Ellipses, 1992. (HF 1025 N813 1992).

Organisation Mondiale du Commerce, *Statistiques du commerce international* (www.wto.org/french/res_f/statis_f/its2002_f/its02_toc_f.htm).

Shipman, W.P. *Trade and Investment Across the Northeast Boundary: Québec, the Atlantic Provinces and New England*, Montréal, Institute for Research on Public Policy, 1986. (HF 3228 C213 T763 1986)

Thoman, R.S. et P.B. Corbin, *The Geography of Economic Activity*, New York, McGraw-Hill, 1974.

Vinat, J. *De Jacques Cartier à Pechiney: Historique des relations économiques franco-canadiennes*, Paris, Chotard et associés, 1985. (HF 3228 F815 V766 1985)

White, R. *Fur Trade to Free Trade*, Toronto, Dundurn Press, 1989. (HF 3228 E83 W587 1989)

*World Investment Report (www.unctad.org/Templates/Page.asp?intItemID=1465)

*lecture recommandée

La théorie du commerce extérieur et de la firme multinationale (4 et 11 octobre)

Bref survol des grandes lignes des modèles de commerce extérieur, incluant les modèles de la firme multinationale.

Beaudreau, B.C., *Entrepreneurial Activity, International Trade and Foreign Direct Investment: Theory and Evidence*, *International Economic Journal*, 1989, 1-23. WebCT

- *Beaudreau, Bernard C. *Interregional and International Trade: A Network Approach* (New York, NY: Lulu Press, 2008). Chapitres 4 et 5.
- Beaudreau, B.C., The Role of Energy-Related Innovations in the History of Foreign Direct Investment, miméo, Université Laval, 1996.
- *Beaudreau, B.C. Vertical Comparative Advantage, *International Trade Journal*, July 2011 (WebCT)
- *Beaudreau, B.C. Rehabilitating Heckscher-Ohlin, Working Paper. WebCT.
- *Caves, R.E., *Multinational Enterprise and Economic Analysis*, Cambridge, Cambridge University Press, 1982, chapitres 1, 2, 3, et 7.
- Caves, R.E. et R.W. Jones, *Économie Internationale*, Paris, A. Colin, 1981. (HF 1008 C381 1981)
- Cédras, J. et N Parquet, *Théorie de l'échange international*, Paris, Dallaz, 1977. (HF 1007 C389 1975)
- *Dunning, J.H., *International Production and the Multinational Enterprise*, London, George Allen and Unwin, 1981, chapitres 1 à 6 (HD 2755.5 D924m 1993)
- Antoni Estevadeordal, "A Century of Missing Trade?" *American Economic Review*, Vol.92, No 1 (2002) (with A. M. Taylor)
- Gauthier, F. *Relations économiques internationales*, Québec, Presses de l'Université Laval, 1992. (HF 1359 G276 1988)
- *Hanson, Gordon H., Raymond J. Mataloni, et Matthew J. Slaughter, *Vertical Production Networks in Multinational Firms*, NBER Working Paper #w9723 (papers.nber.org/papers/w9723.pdf)
- Hummels, David, Ishii Jun, and Yi, Kei-Mu, 'The Nature and Growth of Vertical Specialization in World Trade,' *Journal of International Economics* 54, 2001, 75-96.
- Krugman, P.R. et Obstfeld, M., *Économie internationale*, Paris, DeBoeck Université, 1992. (HF 1359 K94 1992), Première partie.
- *Krugman, P.R., *Rethinking International Trade*, Cambridge, MIT Press, 1990. (HF 1379 K942 1990)
- *Markusen, J.R., *The Boundaries of Multinational Enterprises and the Theory of International Trade*, *Journal of Economic Perspectives*, 1995, 169-189.
- Markusen J.R. et Melvin, J.R., *The Theory of International Trade and its Canadian Applications*, Toronto, Butterworth, 1984, chapitres 7 à 12 (HF 1008 M346 1984)
- Markusen, James, *Multinational Firms and The Theory of International Trade*, (Cambridge, MA: MIT Press, 2002).
- *Navaretti, G. and Venables, Anthony, *Multinational Firms in the World Economy*, New Jersey, NJ: Princeton University Press, 2005). Chapitres 3 à 6.
- *Sobel, Robert, *The Age of Giant Corporations* (Westport, CT: Greenwood Press, 1972), Chapitre 1 et 2. (HC 106 S677 1972)
- Trefler, Daniel, "The Case of the Missing Trade and Other Mysteries," *American Economic Review*, 85, 1995, 1029-1046.
- *Yi, Kei-Mu, 'Can Vertical Specialization Explain The Growth of World Trade,' *Journal of Political Economy*, 2003, 52-102.
- (<http://www.jstor.org/stable/10.1086/344805?&Search=yes&searchText=vertical&searchText=specialization&list=hide&searchUri=%2Faction%2FdoBasicSearch%3Ffilter%3Djid%253A10.2307%252Fj100247%26Query%3Dcan%2Bvertical%2Bspecialization%26wc%3Ddon&prevSearch=&item=1&ttl=106&returnArticleService=showFullText>)

Politique commerciale et firme multinationale (18 octobre)

Les objectifs et les outils de la politique commerciale.

- *Beaudreau, Bernard C. *Interregional and International Trade: A Network Approach* (New York, NY: Lulu Press, 2008). Chapitre 6.
- Corden, W.M., *Trade Policy and Economic Welfare*, Oxford, Clarendon Press, 1974.
- *Croome, J. *Reshaping the World Trading System: A History of the Uruguay Round*, Geneva, World Trade Organization, 1995. (HF 1721 C948 1995)
- Doran, C.F., Les relations canada-américaines dans une ère d'incertitude, *Études internationales*. 27(2), juin 1996, 281-301. (JX 2 E85)
- Francois, J. et C.R. Shields, *Modeling Trade Policy*, Cambridge, Cambridge University Press, 1992.
- Güvenen, O, W.C. Labys, et J.-B. Lesourd, *Politiques économiques et marchés internationaux de matières premières*, Paris, Economica, 1991. (HF 1051 G985 1991)
- *Kenwood, A.G. et A.L. Lougheed, *The Growth of the International Economy 1820-1990*, London: Routledge, 1992. (HF 1411 K37 1992), chapitre 4.

Krugman, P.R. et Obstfeld, M., *Économie internationale*, Paris, DeBoeck Université, 1992. Chapitres 8 et 9 (HF 1359 K94 1992).

*Lipsey, Robert E. 'Home and Host-Country Effects of Foreign Direct Investment,' NBER Working Paper, 2002. #w9293. (papers.nber.org/papers/w9293.pdf)

Nau, H.R., *Domestic Trade Policies and the Uruguay Round: An Overview*, dans Nau, H.R. (d.) *Domestic Trade Policies and the Uruguay Round*, New York, Columbia University Press, 1989. (HF 1721 D668 1989)

*Navaretti, G. and Venables, Anthony, *Multinational Firms in the World Economy*, New Jersey, NJ: Princeton University Press, 2005). Chapitre 10.

Stone, F., *Canada, the GATT and the International Trading System*, Montréal, Institute for Research on Public Policy, 1992. (HF 1479 S877 1992)

Thompson, J.H., *Canada's Quest for Cultural Sovereignty: Protection, Promotion and Popular Culture*, dans Randall, S.J. (d.) *North America Without Borders: Integrating Canada, the United States and Mexico*, Calgary, University of Calgary Press, 1992. (HF 1766 N8641 1992)

Wolfe, R., *Vers l'Aléa? Le libre-échange transatlantique et la politique étrangère canadienne*. *Études internationales* 27(2), juin 1996, 353-380. (JX 2 E85)

*World Investment Report

Les accords de libre échange de 1988 et de 1993, ZLÉA, G-20, AMI (25 octobre)

Analyse de la globalisation.

*Accord de libre-échange nord-américain : <http://www.nafta-sec-alena.org/french/index.htm>

Antràs, Pol et C. Fritz Foley, *Regional Trade Integration and Multinational Firm*, NBER Working Paper 14891, 2009 (<http://www.nber.org/papers/w14891.pdf>)

Cameron, D. et M. Watkins, *Canada Under Free Trade*, Toronto, James Lorimer, 1993. (HF 1766 C2132 1993)

Coalition québécoise d'opposition au libre-échange, *Danger libre-échange*, Montréal.

Crispo, J., *Free Trade: The Real Story*, Toronto, Gage, 1988. (HF 1766 F853)

*Duruflé, G. et B. Tétrault, *The Impact of the Free Trade Agreement on Bilateral Trade between Québec and the United States*, dans Lachapelle, Guy, *Québec Under Free Trade: Making Public Policy in North America*, Québec, Presses de l'Université du Québec, 1995. (HF 1769 Q3 Q32 1995)

Fry, E. H. et L.H. Radebaugh, *The Canada/U.S. Free-Trade Agreement*, Provo, Utah, Brigham Young University, 1988. (HF 1766 C2133 1988)

Globerman, S. et M. Walker, *Assessing NAFTA: A Tri-National Analysis*, Vancouver, The Fraser Institute, 1993. (HF 1766 A8461 1993)

*Gouvernement du Québec, *Le Québec et l'accord de libre-échange nord-américain*, Ministère des affaires internationales, Québec, 1993.

Grinspun, R. et M. Cameron, *The Political Economy of North-American Free Trade*, Montréal, McGill-Queens University Press, 1993.

Hart, Michael, *A Trading Nation : Canadian Trade Policy from Colonialism to Globalization*, Vancouver : UBC Press, 2002.

Laxer, Gordon, *NAFTA: Bitten by the Agreement that Once Fed Us*, 2008

(<http://www.vivelecanada.ca/article/235930202-nafta-bitten-by-the-deal-that-once-fed-us-gordon-laxer>).

Ostry, S. *The NAFTA: Its International Economic Background*, dans Randall, S.J. (éd.) *North America without Borders*, Calgary, University of Calgary Press, 1992. (HF 1766 N8641 1992)

Perot, R., *Save Your Job, Save Our Country: Why NAFTA Must Be Stopped-Now!*, New York, Hyperion, 1993.

*Randall, S.J., *North America without Borders*, Calgary, University of Calgary Press, 1992. (HF 1766 N8641 1992)

Rugman, A. *Foreign Investment and NAFTA*, Columbia, South Carolina, University of South Carolina Press, 1992.

*Trade Alert, 'Export Illusions: Most International Trade Agreements are about Investment, Not Exports,'

(http://www.americaneconomicalert.org/view_report.asp?Prod_ID=155)

Williamson, Jeffrey, *Winners and Losers Over Two Centuries of Globalization*, NBER working paper: post.economics.harvard.edu/faculty/jwilliam/papers/w9161.pdf.

Semaine de lecture (1 novembre)

Examen (8 novembre)

Conférenciers invités (15 et 22 novembre)

Présentations étudiantes (29 novembre; 6, 13 décembre)

Évaluation

Examen	40 points
Travail long* (20 pages)	40 points (travail écrit et présentation)
Profil de FMN (5 pages)	10 points
Rapport d'appréciation* (2 pages)	5 points (à remettre le jour de la présentation)
Présences (15 novembre – 13 décembre)	5 points (vous devez être présent(e) aux trois cours)

* À remettre le 8 décembre. Les équipes doivent être formées avant le 18 octobre. Pour éviter des dédoublements, me faire parvenir votre sujet par courriel avant le 1 novembre.

* Chaque équipe doit commenter le travail d'une autre équipe. Ainsi, toutes les équipes doivent faire parvenir une copie (ébauche) de leur travail à cette dernière au moins une semaine à l'avance. Des informations sur le contenu ainsi que la forme de la critique vous seront communiquées à une date ultérieure.

Barème de notation

90-100	A+
85-89	A
80-84	A-
75-79	B+
70-74	B
65-69	B-
60-64	C+
50-59	C
0-49	E

Règles disciplinaires

Tout étudiant qui commet une infraction au *Règlement disciplinaire à l'intention des étudiants de l'Université Laval* dans le cadre du présent cours, notamment en matière de plagiat, est passible des sanctions qui sont prévues dans ce règlement. Il est très important pour tout étudiant de prendre connaissance des articles 28 à 32 du Règlement disciplinaire. Celui-ci peut être consulté à l'adresse suivante:

http://www.ulaval.ca/sg/reg/Reglements/Reglement_disciplinaire.pdf

Plagiat

Tout étudiant est tenu de respecter les règles relatives à la protection du droit d'auteur. Constitue notamment du plagiat le fait de:

- i) copier textuellement un ou plusieurs passages provenant d'un ouvrage sous format papier ou électronique sans mettre ces passages entre guillemets et sans en mentionner la source;
- ii) résumer l'idée originale d'un auteur en l'exprimant dans ses propres mots (paraphraser) sans en mentionner la source;
- iii) traduire partiellement ou totalement un texte sans en mentionner la provenance;
- iv) remettre un travail copié d'un autre étudiant (avec ou sans l'accord de cet autre étudiant);
- v) remettre un travail téléchargé d'un site d'achat ou d'échange de travaux scolaires.

(Source: COMMISSION DE L'ETHIQUE DE LA SCIENCE ET DE LA TECHNOLOGIE, *La tricherie dans les évaluations et les travaux à l'université: l'éthique à la rescousse* (rédaction: Denis Boucher), Québec, 15 mai 2009)